

Pour créer une proposition de valeur adaptée et différenciante pour vos clients !



## INNOVEZ AVEC LE BUSINESS MODEL CANVAS !



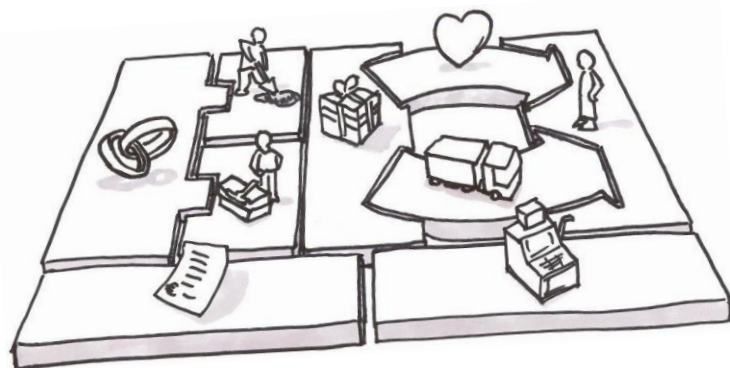
Rendez-vous les 5 et 25 juin 2018 aux **ADICODE** à Lille de 9 h à 13 h

Inscrivez-vous !

Le modèle économique (le business model) décrit la façon dont l'entreprise s'y prend pour gagner de l'argent, c'est-à-dire créer de la valeur.

Il est représenté sous la forme d'une matrice, « le Business Model Canvas » schématisant les 4 grandes dimensions d'une entreprise : clients / offre / infrastructure / viabilité financière.

Avec Agro'Up, venez découvrir et tester le Business Model Canvas, un outil puissant pour créer une proposition de valeur adaptée et différenciante pour vos clients !



## Programme

1ère session le 5 juin 2018 de 9 h à 13 h :

*Qui sont vos clients ?*

*Quelles réponses apportez-vous aux attentes de vos clients ?*

Présentation de la notion de valeur et de l'outil « Value Proposition Canvas »

2ème session le 25 juin 2018 de 9 h à 13 h :

*A partir des besoins de vos clients, comment transformer votre modèle économique pour votre entreprise ?*

Présentation de la notion de modèle économique et de l'outil « Business Model Canvas »

Pour s'inscrire :

Inscription : [www.certia-interface.fr](http://www.certia-interface.fr)

Tarif : 35 € TTC la demi-journée

Contact : CERTIA Interface

03 20 91 57 35 / [Laurine.coquerelle@certia-interface.fr](mailto:Laurine.coquerelle@certia-interface.fr)